



スマホで簡単
DX経営

社内全員管理アプリ 導入資料

革新的なタスク管理アプリで、貴社の業務を飛躍的に進化させませんか？



目次

1. はじめに
2. 企業の課題と解決策
3. タスク管理アプリの概要
4. 導入による効果
5. 導入事例
6. 導入までの流れ
7. よくある質問
8. 会社概要



はじめに

組織運営において、管理業務は複雑化し
人材育成、財務管理、運営管理を行う事が
優先になり、現場の負担を軽減しながら、
組織全体の意思決定を迅速化するための
仕組みづくりが不可欠となっています。



経営者の課題

経営理念が浸透しない

ビジョンの共有が難しい

離職が多く生産性が低い

管理者の課題

管理内容が煩雑

数値の整理が大変

人材育成にストレス

従業員の課題

社内情報の共有や
社内交流が少ない

会社から求められてい
る事が分からない

将来自分がどうなるのかが
見えない

スマホで簡単DX経営の概要

GOOGLE スプレッドシート エクセルデータ共有を スマホ表示に変換し 更に入力、日々チェックを行い データとして収集。PCでもスマホでもALLで 業務遂行

社内情報の共有



「知らなかった」
「聞いてません」
を無くす。

ビジョン浸透



同じ方向を目指す組織
づくりを加速化

人材育成と定着



業務内容を明確化
正当な評価で
離職防止。

業務効率と コスト削減



日々の業務の記録
リアルタイムな
実数の把握

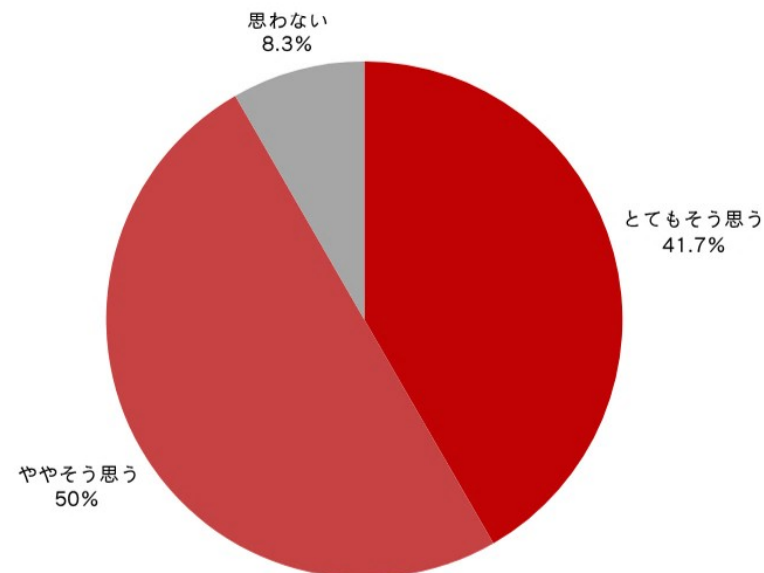
導入による効果

業務の可視化と業務向上

**9割が業務が明確化して
やりやすさが向上したと実感**

2020年より導入済みのA社にて社員30人を対象に実施したアンケート調査結果

導入事例：
アンケート「A社によるタスク管理アプリの導入による効率化の変化」



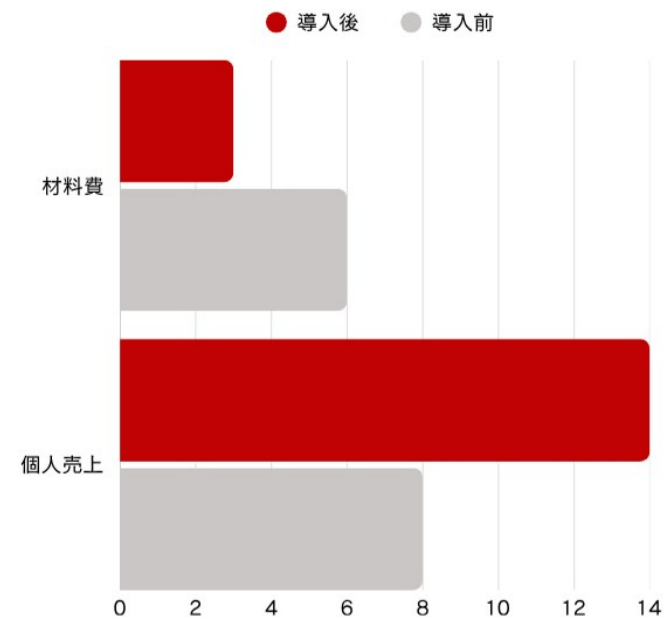
導入による効果

管理コスト・販管費 30%ダウン

2020年より導入済みのA社にて社員30人を対象に実施したアンケート調査結果

導入事例：
アンケート「A社によるタスク管理アプリの導入による効率化の変化」

コストの削減





機能説明

PC画面→スマホ アプリと言わず簡略化 表示が見やすい。
スマホでもデーターの大元は変えずに 入力可能

業務効率向上

管理者指示伝達画面



チームワーク強化

権限毎の表示機能



実直数値・コスト削減

数値共有意識強化





機能説明

管理者の負担増加は人材育成においてもフィジカルだけではなくメンタルヘルスにも影響。業務スキームを簡略化し指導と育成をシンプルにやりやすく



8:39

業務check + 業務checkを入力

アイテムを追加

日付
年/月/日 --:--

店舗
—

備考

HP空き日時入力
—

ゲリラクーポン作成
—

TikTok本アカアップ
—



8:40

日報入力

アイテムを追加

業務確認

- ☐ 口コミ返信したか？
- ☐ 来店処理したか？
- ☐ 自分の予約枠の設定を見直したか？
- ☐ 自分の予定をHBに反映したか？

モデル

集客行動入力

次回予約数 必須 件

インスタ 必須 件



8:40

LOG IN : 河合 真広/UNDRvr

UNDRvr

自分の配属先店舗しか入力できません

材料費 + 材料費入力

アイテムを追加

用途 必須
何かを選択してください

金額 必須
円

備考

備考(写真)
画像を選択...



機能説明

GOOGLE スプレッドシートエクセルデータ共有を
スマホ表示に変換し 更に入力、日々チェックを行い データとして収集。 PCでもスマホでもALLで業務遂行





機能説明

管理者の負担増加は人材育成においてもフィジカルだけではなくメンタルヘルスにも影響。業務スキームを簡略化し指導と育成をシンプルにやりやすく



機能説明

管理者の負担増加は人材育成においてもフィジカルだけではなくメンタルヘルスにも影響。業務スキームを簡略化し指導と育成をシンプルにやりやすく



既存データはそのままお引越し！



集計はスマートフォンから行うことができます。

計算はマシンにお任せ！

データは自動的に保存されます。



例外

パソコンを使えません、、、涙

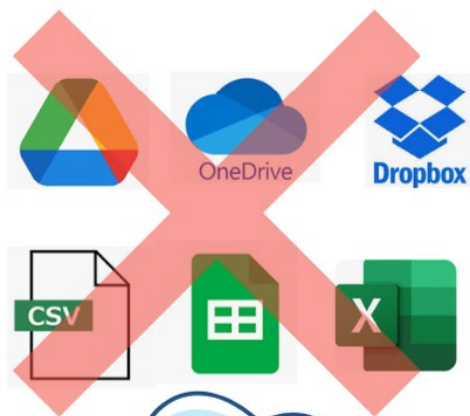




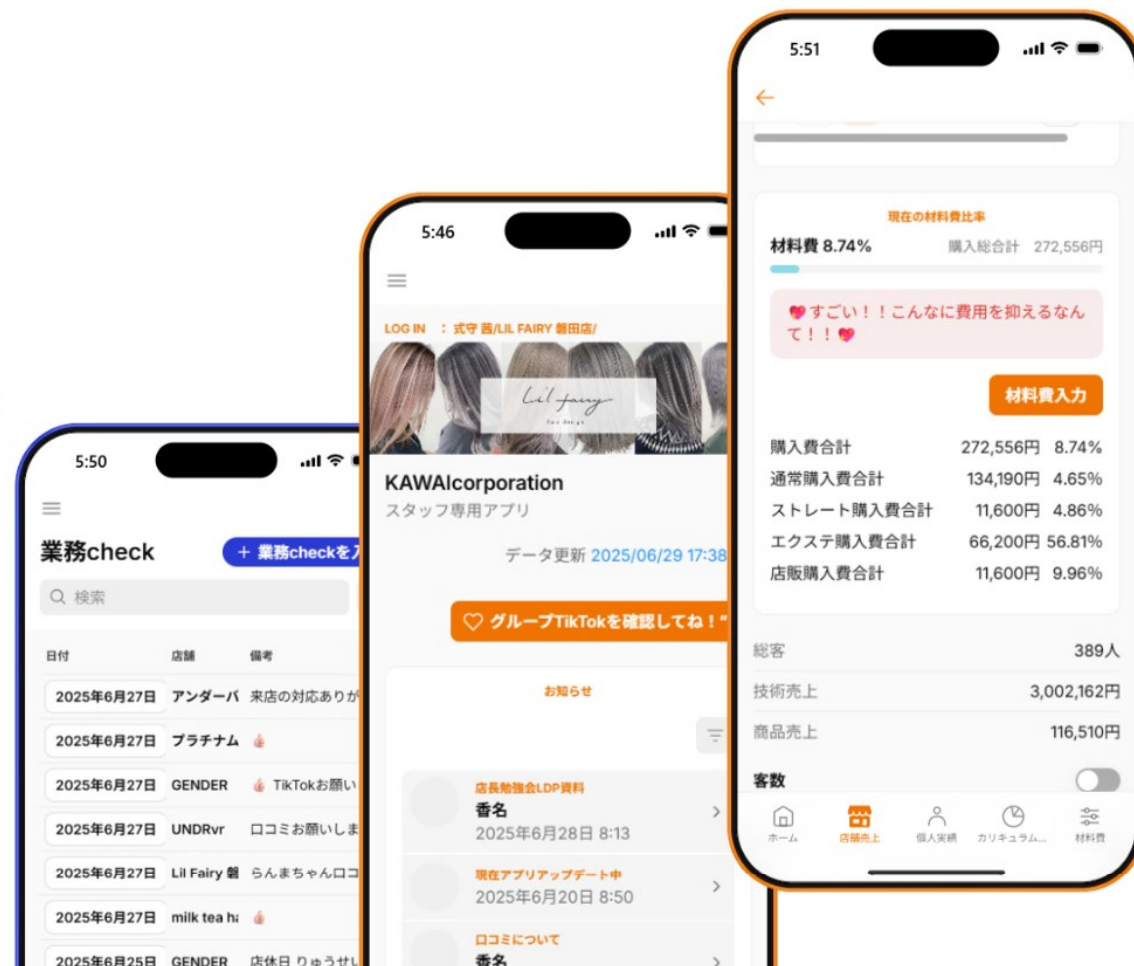
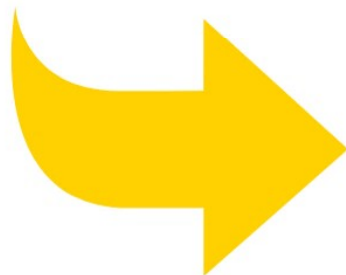
PC苦手さん大歓迎応援機能

サロン運営、バックオフィス個人データー、売り上げ、人事管理の効率化と
会社の求める人物像を集約できていない可視化しおバカちゃんでもできる事を量産

あなたらしさを
大切にスマホでOK



Excelも、
CSVも分からないよ



スマホで簡単 DX経営

選ばれる理由

想いを可視化。データを日々可視化。やる気の行動も可視化。目標に対しての実直を可視化。
ゲームクリア！を目標に

店舗画面



個人画面



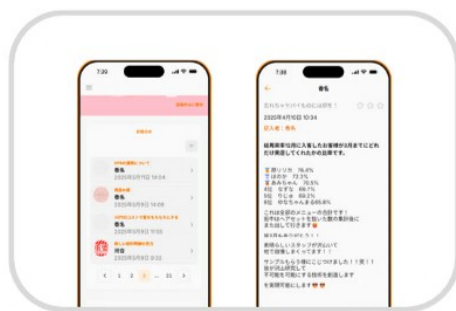
コスト削減





選ばれる理由

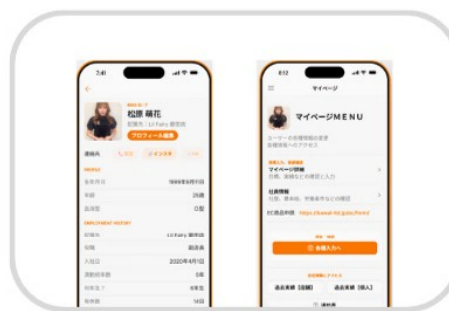
想いを可視化。データを日々可視化。やる気の行動も可視化。目標に対しての実直を可視化。
ゲームクリア！を目標に



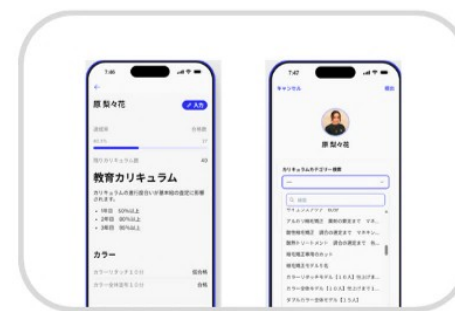
社内掲示板



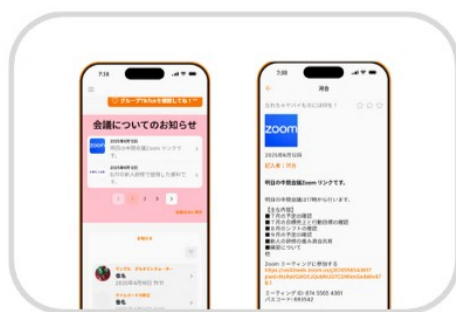
理念・マニュアル



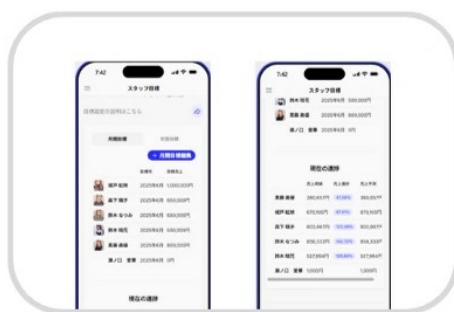
社員連絡台帳



評価制度



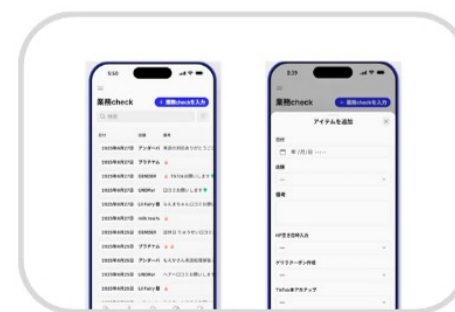
管理者用掲示板



目標設定・進捗



日報



タスクチェック

選ばれる理由

PC画面→スマホ アプリと言わず簡略化 表示が見やすい。
スマホでもデーターの大元は変えずに 入力可能

業務効率向上



チームワーク強化



コスト削減



導入事例予定

自社

タスクの完了率40%向上
会議時間の340%削減



自社

管理者負担業務
66%削減
売上15%向上

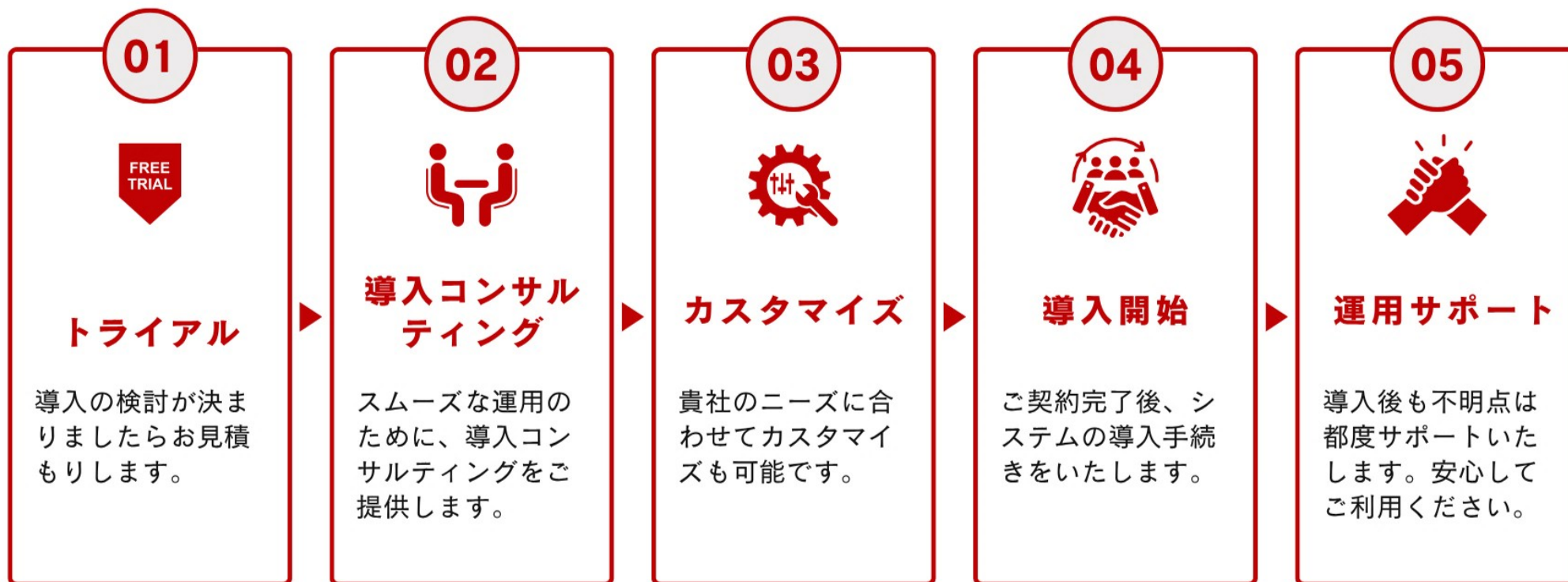


自社

管理伝達時間340%削減
新卒採用150%向上



導入までの流れ



3つの料金パッケージの概要

- ライトプラン(BINS専用)

「ポスBINS連携」「コスト削減機能」「掲示板機能」の3つを基本としたシンプルな内容

サロン様の規模に応じて必要な機能を追加して利用する事もできます。

- ベーシックプラン

ライトプランの基本機能に加え、在籍スタッフ数が多くなると重要性が増す

「目標管理」「行動管理」「教育管理」「過去の振り返り」をスマホ上で行える機能を追加したプラン

3つの料金パッケージの概要

• Pro MAXプラン

ベーシックプランの基本機能に加え、組織的なサロン運営をサポートできる機能を追加。サロン管理者にとって毎日の店舗ごとの業務管理やタスク管理をスマホ一つで一括管理でき、指示した内容を他の管理者と共有しやすくなります。また、一年を通して目標管理と実績、現在の進捗を追跡できる「年間分析機能」を使い、会議の資料作成はほとんど必要なくなり、数値データの共有も手間がなくなります。煩雑な管理業務はDXに任せ、空いた時間を美容師としての生産活動、教育時間に充てる事ができ、
【売上向上】【コスト削減】【管理の単純化】【教育のスピードUP】を実現します。



ライトプランの機能と追加機能の個別料金

基本料金 15,400円

ライト(BINS専用)	機能詳細
【BINS連携】	店舗、個人の売り上げ帳票と連携。＊本部機導入店舗のみ
【材料費リアルタイム表示】	納品書から材料種別ごとに金額の入力をする事で売上データからリアルタイムで材料費の計算と材料比率の計算
【掲示板】	業務の指示や、必要資料などを投稿＆表示。

次項の機能一覧の中から必要な機能を選択して追加する事が出来ます。

ライトプランに追加可能な機能一覧

追加機能	月額金額	機能詳細
【店舗】 目標、 予算入力、進捗	3,300円	店舗別に売上目標を設定 & 表示。進捗をプログレスバーで表示。 視覚的に現在の状態を把握（管理者専用アプリから設定）
【個人】 目標入力、進捗	3,300円	同上
日報入力	5,500円	業務内容や指示内容、行動目標などの中で「定量」or「YES、NO」で 評価できる項目に関しては最大20項目まで入力出来ます。 スタッフ別に月or年単位での集計を取り、長期的な評価をする事が可能。 口コミ数/次回予約数/HBの投稿数/SNSの投稿数/モデル数/モデル金額/練習時間/ 掃除項目/商品アプローチ数/など
スタッフマスタ登録	3,300円	スタッフの雇用上、業務上必要な情報の保存 名前/住所/電話/生年月日/年齢/配属先/入社日/勤続年数/有休数/基本給/評価号 棒/HB個人ページ/インスタ（直接リンク自動生成）/TikTok（直接リンク自動生 成）/雇用条件通知書/その他雇用にあたっての社内での覚え書き
マイページ	3,300円	スタッフ個人が社内での実績、評価などを確認するページ 年間売上実績/月間売上実績/目標達成実績/カリキュラムの合格状況/ カリキュラム期限/練習目標/売上目標/評価確認/
【個人】 過去データ参照	5,500円	過去の売上実績（BINS）
【店舗】 過去データ参照	5,500円	過去の売上実績（BINS）



ベーシックプランに含まれる機能詳細

基本料金 27,500円

ベーシック	機能詳細
ライトプランの機能のすべて	
【管理者用アプリ】	管理者専用。表示する下記の情報の入力を行います。 ログインするユーザーは自社の幹部、店長に限定して下さい。 管理権限により、情報の表示、非表示も行います。
【店舗】 目標、予算入力、進捗	店舗別に売上目標を設定 & 表示。材料費の予算設定。進捗をプログレスバーで表示。 視覚的に現在の状態を把握（管理者専用アプリから設定）
【個人】 目標入力、進捗	店舗と同じです。
【日報入力】	業務内容や指示内容、行動目標などの中で「定量」 or 「YES、NO」で評価できる項目に関しては最大20項目まで入力出来ます。 スタッフ別に月or年単位での集計を取り、長期的な評価をする事が可能です。 口コミ数/次回予約数/HBの投稿数/SNSの投稿数/モデル数/モデル金額/練習時間/掃除項目/商品アプローチ数など



ベーシックプランに含まれる機能詳細

基本料金 27,500円

ベーシック	機能詳細
【スタッフマスタ登録】	スタッフの雇用上、業務上必要な情報の保存 名前/住所/電話/生年月日/年齢/配属先/入社日/勤続年数/有休数/基本給/評価号棒/ HB個人ページ/インスタ（直接リンク自動生成）/TikTok（直接リンク自動生成） 雇用条件通知書/その他雇用にあたっての社内での覚え書き
【マイページ】	スタッフ個人が社内での実績、評価などを確認するページ 年間売上実績/月間売上実績/目標達成実績/カリキュラムの合格状況/ カリキュラム期限/練習目標/売上目標/評価確認/
【店舗】 過去データ参照	過去の売上実績（BINS）
【個人】 過去データ参照	店舗と同じです。
【カリキュラム管理】	自社のカリキュラムを登録し、合格、未受験を表示。 試験の合否は管理者用アプリから入力し反映します。 カリキュラムを一覧で確認でき目的を明確にできます。



Pro MAXに含まれる機能詳細

基本料金 37,500円

Pro MAX	機能詳細
ベーシックプランの機能のすべて	
行動チェック機能	■オーナー、管理者が管理したい項目をリスト化し、日々管理者がやるべきJOBと定義する ■JOB化されたチェック内容、業務内容を日報形式で日々記録、集計 ■集計項目ごとにスコアを付ける事も可能 ■店舗に対しての指示の場合はランドセルの該当店舗に表示し注意喚起
年間サマリ分析	■過去の売上実績を元に成長過程をエリアチャートで表示し、時間経過とともに自分の売上の変化を視覚的に捉え確実なエビデンスによる自己肯定感を強めます。 ■ひと月前の実績を今月の現在の実績と比較させます。 ■メニュー別売上を時間経過の推移と共に表示させクーポン反映のヒントにします。



Pro MAXに含まれる機能詳細

基本料金 37,500円

Pro MAX	機能詳細
年間累計成果評価	■月間目標の達成率の追跡（店舗、個人）/年間の生産性の追跡（店舗）/ 年間メニュー別売り上げの追跡（店舗、個人）
行動評価機能	※完全カスタム機能 ヒヤリングを念入りに行い、評価項目、内容、入力方法、実施時期、スコアなどを クライアント様独自に制作します。納品には最大で3か月。 評価制度や、給与制度、JOBに関する構築、主に組織作りの必要な項目サポートは 別途費用が必要です。
コンピテンシー評価機能	
人事評価機能	

パック料金

プラン	ライト	ベーシック	Pro MAX
初期設定料	11,000円 (BINSのみ)	50,000円～	200,000円～
基本料金	15,400円	27,500円	37,500円
2店舗以降または 20名以上	5,500円	5500円～	5,500円～
サービス内容	BINS連携と最小限の機能が含まれます。必要な機能を追加して利用する事が出来ます。	スタッフ数が20名を超えると必要になる機能を中心にセットにした料金プランです。 個別に課金するよりお得です。	組織として組織を運営するのに必要な機能を全て詰め込んだプランです。
キャンペーン	初期費用0円 3か月間、月額15,400円で ベーシックプランを利用。 3か月後ライトプランになります。	初期費用0円 3か月間、月額15,400円 3か月後は27,500円	なし
モニター価格	なし	半年間利用料金50%OFF 開発中のβ機能の試験的公開	なし

よくある質問

Q 業務内容がまだできていない場合は？

A サポートプランで導入頂くと作成サポートが付きます。

Q 運用まで何をしたらいいの？

A ヒアリングを行い入力フォームをお送りします。

Q 何も分からない。

A 分からない事明確にしながら導入サポート致します。

会社概要

商号	株式会社河合コーポレーション
代表	代表取締役 河合 香名
事業内容	美容室経営、DX事業、スクール事業
資本金	500万円
設立	2010年 3月5日 創業
所在地	静岡県浜松市中央区天王町614-1
WEBサイト	https://kawai-ltd.jp/



お問い合わせ・ご相談窓口

導入のご相談、お見積もり、トライアルのご希望は下記連絡先までお待ちしております。



電話でのお問い合わせ

053-581-7767 [平日 9:00~18:00]



メールでのお問い合わせ

info@kawai-ltd.jp



弊社ホームページから

<https://kawai-ltd.jp/>